

Международные экономические отношения в условиях международной экономической интеграции

Татьяна В. Еремичева

*Дипломатическая академия МИД РФ, Москва, Россия,
tatianaev@mail.ru*

Аннотация. Современная мировая экономика в последние годы претерпела колоссальные изменения, на которые повлияли не только такие неожиданные события, как пандемия, но и различные факторы и тенденции. Данное исследование призвано осуществить попытку рассмотрения давно заложенных тенденций международных экономических отношений в новом аспекте текущих событий и всеобщей экономической интеграции труда, производств и капиталов. Сейчас, в условиях глобальной пандемии, интеграции подвержены все государства и целые регионы. Таким образом, целью данной статьи является определение основных форм и актуальных тенденций международных экономических отношений. В процессе работы применялись такие методы исследования, как индукция, синтез, анализ.

Ключевые слова: международные экономические отношения, международная экономическая интеграция, факторы и формы международных экономических отношений, современные тенденции международных экономических отношений, международные экономические отношения на макро-, микро- и мезоуровне

Для цитирования: Еремичева Т.В. Международные экономические отношения в условиях международной экономической интеграции // Наука и искусство управления / Вестник Института экономики, управления и права Российского государственного гуманитарного университета. 2021. № 4. С. 97–113. DOI: 10.28995/2782-2222-2021-4-97-113

International economic relations in conditions of international economic integration

Tat'yana V. Eremicheva

*Diplomatic Academy of the Ministry of Foreign Affairs
of the Russian Federation, Moscow, Russia, tatianae@mail.ru*

Abstract. During recent years the modern World Economy has undergone colossal changes, which were influenced not only by unexpected situations like a pandemic, but also by various factors and trends. The research is intended to make an attempt for considering the long-established trends in international economic relations in a new aspect of current events and economic integration and the overall economic integration of the labour, industries and capital. Now, in the context of a global pandemic, all states and entire regions are subject to integration. Thus, the purpose of the article is to determine the main forms and current trends in international economic relations. In the process of this work were used such a research method as the induction, synthesis, analysis.

Keywords: international economic relations, international economic integration, factors and forms of international economic relations, modern trends in international economic relations, international economic relations at the macro, micro and meso levels

For citation: Eremicheva, T.V. (2021), "International economic relations in conditions of international economic integration", *Science and Art of Management / Bulletin of the Institute of Economics, Management and Law of the Russian State University for the Humanities*, no. 4, pp. 97–113, DOI: 10.28995/2782-2222-2021-4-97-113

Введение

Глобальные эпидемиологические ограничения 2020 г. показали, в первую очередь, важность международных экономических отношений и необходимость их осуществления как на национальном, так и интернациональном уровне. Данная тема является актуальной в связи с возникшей необходимостью адаптации к ограничительным условиям и состоявшимся формированием нового миропорядка.

В современных условиях потребовался конструктивный соиздательный подход к организации мирохозяйственных связей при помощи международных экономических отношений, соответствующий новым реалиям: с одной стороны – эпидемиологическим ограничениям, с другой – цифровизации экономических

процессов. Только за прошедший, переломный для мировой экономики, 2020 г. произошли необратимые последствия в изменении функционирования мирового хозяйства, которые закрепили некоторые временные основы нового миропорядка как возможные постоянные. Данное исследование призвано осуществить попытку рассмотрения давно заложенных тенденций международных экономических отношений в новом аспекте постковидной реальности и международной экономической интеграции.

В задачи исследования входило раскрытие сущности и основных форм международных экономических отношений, представление факторов развития современных международных экономических отношений в условиях международной экономической интеграции, обозначение отличительных особенностей развития международных экономических отношений на макро-, микро- и мезоуровне и применение международных экономических отношений к условиям существующей международной конкуренции.

Предпосылки развития современных международных экономических отношений

Международные экономические отношения – это совокупность форм и способов связей субъектов международных экономических отношений. Они являются главным связующим звеном в мировой экономике и мировом хозяйстве не только национальных экономик, международных экономических организаций, региональных группировок, транснациональных корпораций, но и других появляющихся новых форм экономических отношений в информационно-цифровом пространстве, не имеющем четких национальных границ [Мировая экономика 2019]. Можно сделать вывод, что суть международных экономических отношений состоит в соединении нескольких экономических субъектов разных юрисдикций и национальных принадлежностей в общую экономическую модель хозяйствования.

Субъектами мирового хозяйства, а значит, и участниками международных экономических отношений являются «хозяйствующие единицы, способные по своим финансовым и материальным возможностям организовать производственную деятельность в международном масштабе и обладающие определенными международными правами и обязанностями» [Пономарева и др. 2012]. В соответствии с Международной системой национальных счетов (СНС) «субъектами мирохозяйственных связей являются частные

(физические) лица и организации (юридические лица), осуществляющие международные экономические операции» [Леонтьев 2016]. С точки зрения отношения к национальной экономике субъекты разделены на резидентов и нерезидентов, что, в первую очередь, можно применить в экономических отношениях глобального информационно-цифрового пространства.

Рассмотрим основные виды международных экономических отношений, представленные на рис. 1.

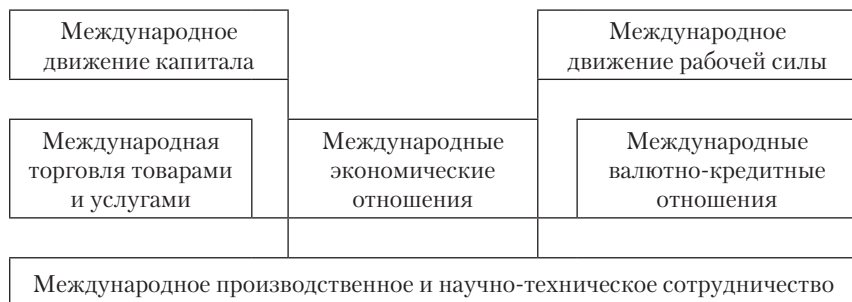


Рис. 1. Структура основных видов международных экономических отношений
[Пономарева и др. 2012]

Согласно рис. 1, виды международных экономических отношений условно можно разделить на торговые, производственные, трудовые и самые важные в экономических отношениях – валютно-финансовые. Далее представлены формы международных экономических отношений, которые состоят из:

- международной торговли товарами и услугами;
- международного производственного, технологического и научно-технического сотрудничества;
- международного движения капитала;
- международных валютно-кредитных и финансовых отношений;
- международной трудовой миграции [Шкваря 2008].

Дополнительно необходимо заметить, что здесь имеется упоминание об обмене и торговле технологиями как отражение использования фактора научно-технического прогресса (НТП) в международных экономических отношениях, но данный процесс в новейшее время приобрел совершенно иное применение. Все чаще под ним подразумеваются нематериальные активы, ценность

которых давно уже трансформировалась в маркетинговую составляющую – брендинг и деловую репутацию. Именно они в современных экономических отношениях имеют ценность для обмена и торговли как необходимая оболочка для НИОКР и технологий или даже при их отсутствии. В связи с этим в условиях жесткой международной конкуренции с применением санкций брендозамещение является средством борьбы за выживание в стесненных экономических условиях международного хозяйствующего субъекта.

Факторы развития современных международных экономических отношений

К основным факторам формирования и развития современных международных экономических отношений относятся следующие:

- 1) научно-технический прогресс;
- 2) повестки глобальных проблемных вопросов;
- 3) меры внешнеэкономической политики;
- 4) изменения в международном разделении труда;
- 5) процессы международной экономической интеграции;
- 6) рост влияния на международные экономические отношения ТНК;
- 7) внимание к мировому и региональному регулированию международных экономических отношений;
- 8) формирование общей инфраструктуры международных экономических отношений;
- 9) политические факторы влияния на международные экономические отношения [Шкваря 2008].

Рассмотрим далее более подробно процесс влияния и характерные черты перечисленных факторов влияния на международные экономические отношения в табл. 1.

Согласно табл. 1, можно отметить динамику развития инструментов международных экономических отношений, при помощи которых происходят изменения в современном формировании мирового хозяйства. Помимо описанных в данной таблице существующих факторов, которые уже имеют место в современных международных экономических отношениях, нужно отметить влияние процессов, связанных с переходом в новую цифровую эпоху, которая уже отделила территориально-географическое пространство от информационно-цифрового.

Таблица 1

Общие характеристики факторов влияния
на международные экономические отношения

Факторы	Характеристики
НТП	Характеризуется понятием «научно-технический потенциал», который определяется целым комплексом слагаемых возможностей данной страны. Степень воздействия НТП зависит от этих возможностей активно участвовать в процессе научно-технического развития.
Глобальные проблемы	Охарактеризованы 17 целями устойчивого развития ООН, которые сформулированы для решения глобальных проблем, среди которых выделяются: борьба с бедностью, борьба с голодом, борьба с отсутствием условий проживания, ограниченность или отсутствие медицинской помощи в условиях глобальной пандемии ¹ .
Изменения в МРТ	«Международное разделение труда – специализация отдельных стран на производстве отдельных видов продукции, которой страны обмениваются между собой» [Спиридонов 2018, с. 13]. «Межанклавное (межкорпорационное) разделение труда – специализация хозяйствующих субъектов, сформировавшихся на транснациональной основе и выступающих в организационно-управленческом плане как единое целое» [Пономарева и др. 2012, с. 11]. Неважно, в какой стране произведен товар – важно по чьей технологии: «Важно – кем, не важно – где».
Интеграция	Характеризуется всеобщей интеграцией – капиталов, производств, труда. Первым примером была европейская интеграция (Европейское экономическое сообщество – ЕЭС, Совет экономической взаимопомощи – СЭВ). Сейчас, в условиях глобальной пандемии, интеграции подвержены все государства и целые регионы.

¹ Организация Объединенных Наций (UN). URL: <https://www.un.org/ru/> (дата обращения 15 сентября 2021).

Окончание табл. 1

Факторы	Характеристики
ТНК	Транснациональные корпорации, как крупные международные производственно-инвестиционные комплексы, стали «главной силой в производственных связях по образованию интернациональных производственных комплексов, включающих создание продукта, его реализацию, расчеты, кредитование» [Спиридонов 2018, с. 5].
Система мирового и регионального регулирования МЭО	Характеризуется общей для всех стран нормативно-правовой базой функционирования мирохозяйственных связей (Венская конвенция, Оттавская конвенция и другие).
Политические факторы влияния	Привели к изменению у многих стран их геополитического положения, места и роли на мировых рынках. Одни утратили эти позиции, например, как США, а другие усилили, например, как Китай.

Основные тенденции развития международных экономических отношений на макро-, микро- и мезоуровне

Мировое хозяйство – закономерный результат развития интернационализации хозяйственной жизни и новых тенденций в области интернационализации производства – переходом от интеграционного процесса к глобализации [Егоров 2006]. Глобализация на географических территориях и цифровизация информационного пространства – это не тождественные понятия, поэтому в международных экономических отношениях будут появляться все новые формы их реализации.

Можно выделить следующие пять основных тенденций в развитии современных международных экономических отношений:

- 1) интернационализация международных экономических отношений;
- 2) динамика развития всех форм международных экономических отношений в условиях постиндустриализации как процесса перехода от индустриального общества к постиндустриальному, диджитализация общества;
- 3) появление принципиально новых способов развития международных экономических отношений, таких как развитие транснационализации [Пономарева и др. 2012];

- 4) глобализация международных экономических отношений как результат возрастающего объема и разнообразия международных сделок²;
- 5) изменения в территориальных конфигурациях международных экономических отношений, регионализация – когда в условиях глобализации и размывания межгосударственных границ на мировой рынок выходят субнациональные образования и конкурентные преимущества регионов становятся все более важными относительно национальных экономик.

Международные экономические отношения можно рассматривать на макроуровне (мировое хозяйство), микроуровне (национальные участники ВЭД) и мезоуровне (транснациональные участники ВЭД). Рассмотрим их основные отличия в табл. 2.

Таблица 2

Отличительные черты тенденций развития
международных экономических отношений
на всех уровнях хозяйствования [Пономарева и др. 2012]

Тенденции развития	Макроуровень	Микроуровень	Мезоуровень
Интернационализация международных экономических отношений	Интеграция	Кооперация	Рост количества ТНК – прямой показатель роста интернационализации
Динамика развития всех форм международных экономических отношений	Постиндустриализация, формирование новой промышленной секторальной, и проэкспортной экономической политики государств	Импортодополнение, Импортозамещение	Межанклавное разделение труда, усиление диверсификации ТНК
Появление новых способов развития международных экономических отношений	Диджитализация общества и мировой экономики	Цифровизация хозяйствующих субъектов МЭО на национальном уровне	Транснационализация

² Всемирный банк (World Bank). URL: <https://www.worldbank.org/en/about/leadership> (дата обращения 15 сентября 2021).

Окончание табл. 2

Тенденции развития	Макроуровень	Микроуровень	Мезоуровень
Глобализация международных экономических отношений	Воздействие отдельных государств на другие субъекты мирового хозяйства и на международную систему в целом	Выход экономического субъекта за пределы национального уровня	Расширение сфер деятельности и количества филиалов ТНК
Изменения в территориальных конфигурациях международных экономических отношений	Изменения в группировках, в страновых географических приоритетах	Влияние МРТ и международной специализации на хозяйствующий субъект	Увеличение дифференциации внутри и извне ТНК

Анализ информации из таблицы позволяет сделать следующие выводы:

- 1) динамика развития всех форм международных экономических отношений в условиях постиндустриализации как процесса перехода от индустриального общества к постиндустриальному с преобладанием услуг в производстве и потреблении, с высоким уровнем образования, спросом на трудовые ресурсы творческого типа, повышенным вниманием к окружающей среде, диджитализацией общества;
- 2) появление принципиально новых способов развития международных экономических отношений – участие в диджитализации мирового сообщества, цифровизация международных экономических отношений и развитие транснационализации как процесс перенесения части воспроизводственных процессов из одной страны в другую посредством прямых иностранных инвестиций;
- 3) глобализация международных экономических отношений по определению экспертов МВФ – это «растущая взаимозависимость стран всего мира в результате возрастающего объема и разнообразия международных сделок с товарами, услугами и мировых потоков капитала, а также благодаря все более быстрой диффузии технологий»³;

³ Всемирная торговая организация (WTO). URL: <https://www.wto.org/> (дата обращения 15 сентября 2021).

- 4) изменения в территориальных конфигурациях международных экономических отношений, регионализация – когда в условиях глобализации и размывания межгосударственных границ на мировой рынок выходят субнациональные образования и конкурентные преимущества регионов становятся все более важными относительно национальных экономик.

В этой связи можно отметить, что борьбу с санкциями можно вести не только на макроуровне, используя инструментарии международных организаций, но и на микро- и мезоуровне при помощи инструментов внутренней страновой политики и транснациональных корпораций. Эти исследования подтверждает автор Т.В. Еремичева:

...чем больше импортируется полуфабрикатов и промежуточных товаров – тем конкурентоспособнее экономика. Политика импортозамещения стимулирует производство продукции низких переделов, однако негативно влияет на высокотехнологичную и инновационную продукцию. Можно утверждать, что необходимо не импортозамещение, а импортодополнение и экспортоориентированная политика [Eremicheva, Kharlanov 2020, с. 30].

Данное суждение подтверждает необходимость развития и обновления международных отношений на всех уровнях.

В свою очередь, по мнению профессора А.С. Харланова,

...ориентиры дальнейшей трансформации российской экономики в цифровое глобальное пространство смогут оконтурить границы наступающего дигитализирующегося общества, а также учитывать эволюционные тренды мировой экономики в преобразовании международных экономических отношений и в более справедливом перераспределении благ между всеми участниками процессов трансформации суверенных государств в опорные пункты глобальной корпоратократии [Еремичева, Харланов и др. 2020, с. 48].

*Международные экономические
отношения в условиях
существующей международной
конкуренции*

Конкуренция на внешнем рынке – это «борьба за максимизацию выгод от внешней торговли, вышеупомянутой как одной из форм международных экономических отношений. В рыночных условиях выигрыш в подобной борьбе, безусловно, является целью любого хозяйствующего субъекта как фирмы, так и отрасли и, наконец, страны» [Мировая экономика 2019, с. 194].

Автор Т.В. Еремичева охарактеризовала наличие прямо пропорциональной зависимости между «противостоянием силам конкуренции» теории Портера:

...появление новых конкурентов, появление заменителей, способности поставщиков, а также покупателей, торговаться, соперничество конкурентов между собой и инструментами санкционного воздействия. Значение каждой из указанных пяти сил меняется от отрасли к отрасли, но именно они определяют прибыльность отрасли. Компания должна стремиться к точному выбору своего познания в отрасли, что и определяет, в конечном счете, ее преимущества или их отсутствие [Eremicheva, Kharlanov 2020, с. 31].

В свою очередь, доцент Е.В. Зенкина представила в своей работе инновационный подход для получения конкурентного преимущества [Зенкина 2020].

Реализация конкурентных преимуществ происходит в виде эффективного международного разделения труда, поэтому в целях нивелирования конкурентной борьбы существует регулирование путем предоставления квот на торговлю теми или иными товарами и услугами. Способность компаний удерживать конкурентное преимущество определяется тремя факторами, описанными в табл. 3. Можно сделать предположение, что развитие подходов к вопросу о конкурентной борьбе и ее инструментах в целях повышения конкурентоспособности экономических субъектов также привело к развитию инструментов по понижению конкурентоспособности более слабых экономических субъектов, к которым, несомненно, можно отнести санкции и санкционное давление.

Таблица 3

Факторы конкурентных преимуществ по Портеру
[Eremicheva, Kharlanov 2020]

Фактор	Источник	Характеристика
Первый	Источник преимущества может быть низкого либо высокого ранга	Преимущества низкого ранга, когда можно найти еще более дешевую рабочую силу или внедрить технологию, сводящую на нет преимущества в дешевом сырье. Преимущества высокого ранга, такие как запатентованная технология, дифференциация товаров и услуг, репутация – можно удерживать в течение длительного времени. Они возможны лишь при условии долговременных и интенсивных капиталовложений, наличия больших навыков, подготовленного персонала, НИОКР и т. д.
Второй	Многообразие преимуществ	Если опираться только на одно какое-либо преимущество, то конкуренты обязательно его выбьют. Когда их много, то задача существенно усложняется.
Третий	Скорость создания преимуществ	Нужно создавать свои преимущества со скоростью не ниже той, с которой конкуренты пытаются ее нагнать. Причина потери лидерства в отрасли, как показывает анализ более 100 отраслей и подотраслей в 10 странах мира, состоит в самоуспокоенности, в боязни вносить постоянные поправки в свою стратегию, которая со временем становится рутинной.

Рейтинги мировой конкурентоспособности составляются несколькими организациями (ВЭФ и другие), они являются важным мирохозяйственным инструментом⁴. Самый последний рейтинг за 2020 год представлен в табл. 4.

⁴ Организация Объединенных Наций (UN). URL: <https://www.un.org/ru/> (дата обращения 15 сентября 2021).

Таблица 4

Рейтинг стран мира
по уровню глобальной конкурентоспособности⁵

2020	Страна	2019	↑↓
1	Сингапур	1	—
2	Дания	8	+6
3	Швейцария	4	+1
4	Нидерланды	6	+2
5	Гонконг	2	–3
6	Швеция	9	+3
7	Норвегия	11	+4
8	Канада	13	+5
9	Объединенные Арабские Эмираты	5	–4
10	Соединенные Штаты Америки	3	–7
11	Тайвань	16	+5
12	Ирландия	7	–5
13	Финляндия	15	+2
14	Катар	10	–4
15	Люксембург	12	–3
16	Австрия	19	+3

Как видно из таблицы, в первой десятке стран в такой сложный 2020 г. для всей мировой экономики претерпели кардинальные изменения и улучшили свои позиции скандинавские страны. Вполне возможно, что это произошло на фоне величайшего падения рейтинга США на 7 пунктов, освободив место в рейтинге для стран с меньшими политическими и экономическими изменениями

⁵ Евростат (Eurostat). URL: <https://ec.europa.eu/eurostat/web/economic-globalisation/globalisation-in-business-statistics> (дата обращения 15 сентября 2021).

в них. Ближний Восток также не справился с воздействием мировых экономических проблем и отстал на 4 пункта, утратив свои ведущие позиции. В отношении России данный рейтинг предоставил оценку на 50-м месте с незначительным улучшением рейтинга, и почти приблизившись к рейтингу Италии, которая потеряла свои позиции в последние годы и оказалась на 44-м месте оценки. Таким образом, можно сделать вывод о текущих изменениях в глобальном экономическом пространстве, что оказывает влияние на экономику на национальном уровне.

Подводя итоги исследования в рамках второй главы, необходимо сделать вывод, что основные тенденции в развитии современных международных экономических отношений имеют реализацию на макро-, микро- и мезоуровне и в условиях существующей международной конкуренции должны обладать конкурентным преимуществом.

Заключение

Подводя итоги исследования в рамках данной статьи, необходимо сделать следующие выводы:

- сущность и основные формы международных экономических отношений представлены международной торговлей товарами и услугами, международного производственного, технологического и научно-технического сотрудничества, международного движения капитала, международных валютно-кредитных и финансовых отношений, международной трудовой миграции;
- факторы развития современных международных экономических отношений представлены научно-техническим прогрессом, повесткой глобальных проблемных вопросов, мерами внешнеэкономической политики, изменениями в международном разделении труда, процессами международной экономической интеграции, усилением влияния на международные экономические отношения ТНК, вниманием к мировому и региональному регулированию международных экономических отношений, формированием общей инфраструктуры международных экономических отношений, политическими факторами влияния на международные экономические отношения;
- отличительными особенностями развития международных экономических отношений на макро-, микро- и мезоуровне являются интернационализация международных

экономических отношений, динамика развития всех форм международных экономических отношений, появление принципиально новых способов развития международных экономических отношений, таких как развитие транснационализации, глобализация международных экономических отношений и изменения в территориальных конфигурациях международных экономических отношений;

- международные экономические отношения, применительно к условиям существующей международной конкуренции, должны обладать конкурентными преимуществами.

Таким образом, можно предположить, что в новейшем времени мировая экономика дала сбой динамично развивающейся системы мирохозяйственных связей, перенастройка которых потребует изменения некоторых видов международных экономических отношений, к которым можно отнести следующее: международное движение капитала, которое будет принимать иные формы и углубляться в информационно-цифровое пространство, международное движение рабочей силы, которое приобретет бесконтактно-дистанционную форму, международное производственное и научно-техническое сотрудничество перейдет с национального в наднациональный или скорее в транснациональный уровень и будет закрыто внутри субъектов транснациональных экономических отношений.

Литература

- Егоров 2006 – Конкурентоспособность России в условиях глобализации / Под общ. ред. В.К. Егорова, С.В. Степашина. М.: Изд-во РАГС, 2006. 446 с.
- Еремичева, Харланов и др. 2020 – *Еремичева Т.В., Харланов А.С., Джованни Де Дуонни, Новиков М.М.* Цифровое будущее России в свете вызовов 2020: Сб. статей [Электронный ресурс]. URL: <https://morebooks.shop/store/gb/book/цифровое-будущее-россии-в-свете-вызовов-2020/isbn/978-620-2-56593-6> (дата обращения 30 сентября 2021).
- Зенкина 2020 – *Зенкина Е.В.* Инновационный подход для получения конкурентного преимущества // Наука и образование: будущее и цели устойчивого развития: Материалы XVI Междунар. науч. конф.: В 4 ч. Малышевские чтения – 2020 / Под ред. А.В. Семенова. Ч. 3. М.: МУ им. С.Ю. Витте, 2020. С. 32–40.
- Леонтьев, Мамаджанов 2016 – *Леонтьев Б.Б., Мамаджанов Х.А.* Экономическая экспертиза последствий нарушения интеллектуального права. М.: ТПП РФ, 2016. 137 с.
- Мировая экономика 2019 – Мировая экономика: Учеб. для студентов вузов, обучающихся по специальностям «Финансы и кредит», «Бухгалтерский учет, анализ и аудит», «Мировая экономика» / В.М. Грибанич, А.В. Дрыночкин,

- Е.В. Зенкина [и др.]; Под ред. Ю.А. Щербанина. 5-е изд., перераб. и доп. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2019. 503 с.
- Пономарева и др. 2012 – Пономарева Е.С., Кривенцова Е.А., Томилов П.С. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / Под ред. Е.Л. Стровского. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012. 287 с.
- Спиридонов 2018 – Спиридонов И.А. Мировая экономика: Учеб. пособие. М.: РИОР: ИНФРА-М, 2018. 218 с.
- Шкваря 2008 – Шкваря Л.В. Мировая экономика в вопросах и ответах: Учеб. пособие. М.: Эксмо, 2008. 320 с.
- Eremicheva, Kharlanov 2020 – Eremicheva T., Kharlanov A.S. Sanctions Pressure Mechanism as a Means of Competition // *Annali d'Italia*. 2020. Vol. 2. № 11. P. 29–34.

References

- Egorov, V.K. and Stepashin, S.V. (eds.) (2006), *Konkurentosposobnost' Rossii v usloviyakh globalizatsii* [Competitiveness of Russia in the Conditions of Globalization], RAGS, Moscow, Russia.
- Eremicheva, T. and Kharlanov, A.S. (2020), “Sanctions Pressure Mechanism as a Means of Competition”, *Annali d'Italia*, vol. 2, no. 11, pp. 29–34.
- Eremicheva, T.V., Harlanov, A.S., Giovanni De Duonni and Novikov, M.M. (2020), *Tsifrovoe budushchee Rossii v svete snabzheniya 2020* [The digital future of Russia in the light of challenges, 2020], available at: <https://morebooks.shop/store/gb/book/digital-future-russia-in-the-calls-2020> (Accessed 30 September 2021).
- Leontiev, B.B. and Mamadzhanov, H.A. (2016), *Ekonomicheskaya ekspertiza narusheniya intellektual'nogo prava* [Economic Expertise of the Consequences of Intellectual Property Rights Infringement], Moscow, TPP RF, Russia
- Ponomareva, E.S., Kriventsova, E.A., and Tomilov, P.S. (2012), *Mirovaya ekonomika i mezhdunarodnye ekonomicheskie otnosheniya: Ucheb. posobiye dlya studentov vuzov, obuchayushchikhsya po ekonomicheskim spetsial'nostyam* [World economy and international economic relations. Textbook manual for university students studying in economic specialties] Strovskii, E.L. (ed.), YUNITI-DANA, Moscow, Russia.
- Shkvarya, L.V. (2008), *Mirovaya ekonomika v voprosakh i otvetakh: Ucheb. posobiye* [World economy in questions and answers. Textbook], Eksmo Moscow, Russia.
- Spiridonov, I.A. (2018), *Mirovaya ekonomika: Ucheb. posobiye* [World Economy. Textbook], Infra-M, Moscow, Russia.
- Shcherbanin, U.A. (ed.) (2019), *Mirovaya ekonomika: Ucheb. dlya studentov vuzov, obuchayushchikhsya po spetsial'nostyam “Finansy i kredit”, “Bukhgalterskii uchët, analiz i audit”, “Mirovaya ekonomika”* [World Economy. Textbook. for university students studying in the specialties “Finance and Credit”, “Accounting, Analysis and Audit”, “World Economy”], 5th ed., revised and enlarged, YUNITI-DANA, Moscow, Russia.

Zenkina, E.V. (2020), "An innovative approach to gain a competitive advantage", *Nauka i obrazovanie: budushchee i tseli ustoychivogo razvitiya: Materialy XVI Mezhdunar. nauch. konf. Malyshevskie chteniya – 2020* [Science and Education. The Future and the Goals of Sustainable Development. Proceedings of the XVI Malyshev Intern. scientific. conf, "Malyshevskie chteniya" – 2020], part 3, MU im. S.Yu. Vitte, Moscow, Russia, pp. 32–40.

Информация об авторе

Татьяна В. Еремичева, аспирант, Дипломатическая академия МИД РФ, Москва, Россия; 119034, Россия, Москва, ул. Остоженка, д. 53/2, стр. 1; tatianaev@mail.ru

Information about the author

Tat'yana V. Eremicheva, postgraduate student, Diplomatic Academy of the Ministry of Foreign Affairs of the Russian Federation, Moscow, Russia; bldg. 1, bld. 53/2, Ostozhenka Street, Moscow, Russia, 119034; tatianaev@mail.ru